

Associations : identifier, intéresser et convaincre les élu-es locaux

Enjeux

Les associations ont régulièrement besoin du soutien symbolique, logistique ou financier des élu-es locaux pour faire avancer leurs projets. Mais comment s'y prendre concrètement pour parvenir à convaincre un-e élu-e de signer une pétition, prêter du matériel ou accorder une subvention ? A qui s'adresser ? Comment présenter son projet ? Cette formation vous permettra de mieux comprendre les attentes des élu-es locaux et le fonctionnement des institutions locales pour élaborer une stratégie efficace.

Objectifs

- Identifier les bons interlocuteurs au sein de la collectivité
- Clarifier ses objectifs et adapter sa stratégie
- Comprendre les intérêts de l'élu-e et le fonctionnement de l'institution
- Préparer ses entretiens pour convaincre

Contenu

- Réussir une négociation : quelques notions indispensables
- Elaborer une stratégie et un plan d'action
- Identifier les bons interlocuteurs et comprendre leur fonctionnement
- Convaincre son interlocuteur en ancrant son projet dans ses priorités et celles de la collectivité

Public

Associatifs

Format





Programme de formation

Programme déclinable sur 4h ou 6h



Centre d'écodéveloppement et d'initiative sociale
105-107 boulevard de Chanzy 93100 Montreuil
Tel: 01 41 58 52 40 Fax: 01 42 87 05 80
Association loi 1901 - Siret 420 686 628 00033 - APE 913E / NAF : 9499Z
cedis@cedis-formation.org - <http://www.cedis-formation.org>